

Módulo Franquia — Detalhamento

Campos de cada tela, previews e banco de dados. Parte 1 de 3
(Franquia · Retaguarda da Loja · Loja).

Especificação de construção. Cada tela tem: **O que é** · **Regras** · **Campos da tela** · **Estrutura no banco (tabela SQL).**

Convenções: código herdado = `numeric(6,0)` ; apoio novo = `int IDENTITY` ; dinheiro = `decimal(18,2)` ; quantidade/percentual = `decimal(18,4)` ; texto = `varchar(n)` ; lógico = `bit` ; data/hora = `datetime` (UTC-3). Datas exibidas `DD/MM/AAAA` ; números à direita `1.234.567,89` .

Regra de interface: campo de domínio fechado é sempre **combo** — nunca digitação livre. Vale para situação (Ativo/Inativo), unidades e embalagens, tipos e modelos. As unidades/embalagens vêm do cadastro auxiliar `unimed` (abaixo).

Tabela de apoio — `unimed` (unidades e embalagens; alimenta todos os combos de unidade).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>sigla</code>	varchar(10)	N	PK	sigla (UN, KG, PCT, CX, FD...)
<code>descricao</code>	varchar(40)	N		descrição
<code>situac</code>	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

1. O sistema (contexto)

A Plataforma Baffs se organiza em **três módulos em linha** (documento *Visão do Sistema*):

MÓDULO	PAPEL	CONTEÚDO
FRANQUIA	define a rede	dados da franquia · unidades · grupos de unidades · tipo de loja · árvore de produtos por tipo de loja · produtos de venda e grupos · produtos de estoque, produtos de baixa de estoque e grupos · preços de venda por tipo de loja · disponibilidade de produtos para pedido · recebimento e liberação de pedidos · relatório/consulta de pedidos · compras das lojas e conformidade de rebate (IA) · usuários e acessos (identificação do franqueado)
RETAGUARDA DA LOJA	gestão da loja	unidades com tipo de loja · árvore por loja · produto de estoque e de baixa com grupos · alteração de preços por loja · pedido de produtos (fazer ou conferir, por parâmetro) · contas a pagar · resumo de vendas (sinc ida e volta) · dashboard de vendas com IA
LOJA	operação	tudo o que o PDV já tem + o pedido à Retaguarda da Loja + o recebimento de pedidos (conferência item a item)

O fluxo do pedido (ponta a ponta).

1. A Franquia define o catálogo, a árvore, os preços — e a **disponibilidade**: quais produtos estão liberados para pedido e **por qual fornecedor** (o mais conveniente comercialmente).
2. Isso chega ao franqueado **mascarado por grupo** — ele nunca vê o fornecedor.
3. A loja monta o pedido (ou confere o sugerido, por parâmetro) com **seu próprio número de pedido**, e envia.
4. Na Franquia, o pedido recebe **novo número (universo da franquia)** e pode ser visto de **duas formas**: o **original, como a loja fez (mascarado por grupo)** e a visão **separada por fornecedor**.
5. Ao **liberar**, o pedido da franquia **deriva vários pedidos — um por fornecedor** (número da franquia + sequência), e a **confirmação volta** para a Retaguarda da Loja e para a loja.
6. A loja passa a ver o liberado na sua área de **Recebimento de Pedidos**: quando a mercadoria chega, **confere item a item** e **sinaliza falta**. A **falta fica gravada na Loja e na Retaguarda da Loja** — não sobe para a Franquia.

7. **Compras e rebate (XML):** com o certificado digital configurado na loja/Retaguarda da Loja, o sistema **baixa os XMLs das notas de entrada** e lança as compras. Um **resumo** (não o XML inteiro — loja, fornecedor, nota, valor) **sobe para a Franquia**, que enxerga **o que cada franqueado compra e de quem** — se está cumprindo o contrato de comprar dos **fornecedores homologados** (os que dão rebate). Sobre essa base a Franquia **apura o rebate real** e a **IA avisa** quem está (ou não) comprando conforme o acordado.
8. As vendas voltam (sincronização ida e volta) e alimentam estoque, CMV/CMC, dashboards e o faturamento da rede.

Conceitos-chave.

- **Venda pela ficha técnica:** a loja vende **produtos de venda** (fichas); cada ficha tem uma **composição** de produtos de estoque; a venda **baixa o estoque pelo produto de baixa**. O CMV/CMC sai da composição.
- **Grupos de compra (fachada):** no pedido, o franqueado vê **grupos** (ex.: "Salgados A") — **nunca o fornecedor**. A resolução grupo → fornecedor real acontece só na Franquia.
- **Um preço só:** o preço de abastecimento que a loja paga é o mesmo que a Franquia usa, definido **em tabela**. O ganho da Franquia vem do **rebate (%) por fornecedor** — não há markup.
- **Dois preços distintos no sistema:** o **preço de venda** (ao consumidor, por tipo de loja, ajustável por loja) e o **preço de abastecimento** (da tabela). Não confundir.

2. Telas do módulo

GRUPO	TELAS
Dados e unidades	01 Dados da Franquia · 02 Franqueados · 03 Unidades (lojas) · 04 Grupos de Unidades · 05 Tipo de Loja
Catálogo de venda	06 Produtos de Venda · 07 Grupos de Produto de Venda · 08 Preços de Venda por Tipo de Loja
Catálogo de estoque	09 Produtos de Estoque · 10 Produtos de Baixa de Estoque · 11 Grupos de Produtos de Estoque · 12 Árvore de Produtos por Tipo de Loja
Pedidos — cadastros	13 Grupos de Compra · 14 Produto × Fornecedor · 15 Tabela de Preços · 16 Rebate por Fornecedor · 17 Promoções · 18 Disponibilidade de Produtos para Pedido
Pedidos — operação	19 Recebimento e Liberação de Pedidos · 20 Relatório / Consulta de Pedidos
Compras e conformidade	21 Compras das Lojas & Conformidade de Rebate (IA)
Acesso	22 Usuários e Acessos (identificação do franqueado)

Tela 01 — Dados da Franquia

O que é. Cadastro único da franqueadora: identidade fiscal, endereço, contatos, parâmetros de nota e cobrança, e contas bancárias. É o emitente das notas e o cedente das cobranças da rede.

Regras.

- Registro único (a tela edita sempre o mesmo cadastro).
- O certificado digital tem validade controlada; o sistema avisa o vencimento.
- As contas bancárias são uma lista (a franquia pode ter mais de um banco).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Razão social	Razão social da franqueadora	Texto, até 80	*
Nome fantasia	Nome comercial	Texto, até 60	
CNPJ	CNPJ	Documento	*
Inscrição estadual / municipal	IE e IM	Texto, até 20	
Endereço	CEP, logradouro, nº, complemento, bairro, cidade, UF	Grupo de campos	*
Telefone / WhatsApp	DDD + número	Telefone	
E-mail	E-mail de contato	E-mail	
Regime tributário	Regime da empresa	Combo	
Código de serviço / município	Parâmetros da nota	Texto	
Certificado digital	Arquivo + validade	Arquivo + data	
Contas bancárias	Banco, agência, conta, convênio, carteira	Lista (grade)	

Estrutura no banco — tabela **franqueadora** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id	int	N	PK	fixo 1 (registro único)
razao	varchar(80)	N		razão social
fantasia	varchar(60)	S		nome fantasia
cnpj	varchar(20)	N		CNPJ
inscri_est	varchar(20)	S		inscrição estadual
inscri_mun	varchar(20)	S		inscrição municipal
cep	varchar(9)	S		CEP
logradouro	varchar(80)	S		endereço
numero	varchar(10)	S		número
complemento	varchar(40)	S		complemento
bairro	varchar(40)	S		bairro
cidade	varchar(40)	S		cidade
uf	char(2)	S		UF
dddtel	varchar(3)	S		DDD
telefone	varchar(15)	S		telefone/WhatsApp
email	varchar(120)	S		e-mail
regime	varchar(20)	S		regime tributário
cod_servico	varchar(10)	S		código de serviço (nota)

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
municipio_ibge	varchar(10)	S		município IBGE (nota)
cert_arquivo	varchar(160)	S		caminho do certificado
cert_validade	date	S		validade do certificado

Estrutura no banco — tabela **franqueadora_conta_banco** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id	int IDENTITY(1,1)	N	PK	conta bancária
banco	varchar(3)	N		código do banco
agencia	varchar(10)	N		agência
conta	varchar(15)	N		conta
convenio	varchar(20)	S		convênio de cobrança
carteira	varchar(5)	S		carteira
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 02 — Franqueados

O que é. Cadastro dos **donos das lojas**. Um franqueado pode ter **uma ou mais lojas**; é quem responde pela unidade, faz os pedidos e pode ajustar o preço de venda das suas lojas.

Regras.

- Um franqueado tem **1..N lojas**; cada loja pertence a **um** franqueado.
- O acesso do franqueado ao sistema é limitado às **suas lojas**.
- **O login do franqueado é criado em Usuários e Acessos (Tela 22)**, vinculado a este cadastro — é pelo login que o sistema **identifica quem é o franqueado** e o que ele enxerga.
- **Pode editar preço** controla se o franqueado ajusta o preço de venda nas suas lojas.
- Não pode ser excluído com loja vinculada — apenas inativado.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do franqueado	Número, somente leitura	*
Nome	Nome / razão social	Texto, até 60	*
Documento	CNPJ ou CPF	Documento	
Contato	Pessoa responsável	Texto, até 60	
E-mail	E-mail	E-mail	
Telefone / WhatsApp	DDD + número	Telefone	
Pode editar preço	Libera ajuste do preço de venda nas lojas dele	Combo (Sim/Não)	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Lojas do franqueado	Lojas vinculadas (consulta)	Lista, somente leitura	

Estrutura no banco — tabela **franqueado** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codfrq	numeric(6,0)	N	PK	código do franqueado
nome	varchar(60)	N		nome / razão social
documento	varchar(20)	S		CNPJ ou CPF
contato	varchar(60)	S		responsável
email	varchar(120)	S		e-mail
dddtel	varchar(3)	S		DDD
telefone	varchar(15)	S		telefone/WhatsApp
pode_editar_preco	bit	N		1 = pode ajustar preço de venda (default 1)
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO
criado_em	datetime	N		data/hora de criação (UTC-3)

Tela 03 — Unidades (lojas)

O que é. Cadastro das **lojas da rede**. Cada loja tem seu franqueado, seu **tipo de loja** (que define a árvore e os preços padrão), seu **grupo de unidades** e a **tabela de preços de abastecimento** que vale para ela.

Regras.

- **Tipo de loja** é obrigatório — é dele que a loja herda a árvore de produtos e os preços de venda padrão.
- A **tabela de preços** (abastecimento) é apontada por loja; vazio = tabela padrão vigente.
- Inativar a loja preserva o histórico (vendas, pedidos, cobranças).
- O modelo (própria / royalties fixo / franqueada) define a cobrança da rede sobre a loja.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador da loja	Número, somente leitura	*
Razão social	Razão social	Texto, até 60	*
Nome fantasia	Nome da loja	Texto, até 60	
CNPJ / IE	Documentos	Documento	*
Endereço	CEP, logradouro, nº, bairro, cidade, UF	Grupo de campos	*
Telefone / WhatsApp / E-mail	Contatos	Telefone / e-mail	
Franqueado	Dono da loja	Combo → Franqueados	*
Tipo de loja	Perfil da loja	Combo → Tipo de Loja	*

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Grupo de unidades	Agrupador (região/praca)	Combo → Grupos de Unidades	
Tabela de preços	Tabela de abastecimento da loja	Combo → Tabela de Preços	
Modelo	Própria / Royalties fixo / Franqueada	Combo	*
Dia de vencimento	Dia da cobrança mensal	Número (1–28)	
Caixas	Quantidade/identificação dos caixas	Texto	
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **cadloj** (lojas).

COLUMNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codloj	numeric(6,0)	N	PK	código da loja
nomloj	varchar(60)	N		razão social
nomfan	varchar(60)	S		nome fantasia
cnpj	varchar(20)	S		CNPJ
inscri	varchar(20)	S		inscrição estadual
cep	varchar(9)	S		CEP
logradouro	varchar(80)	S		endereço
numero	varchar(10)	S		número
bairro	varchar(40)	S		bairro
cidade	varchar(40)	S		cidade
uf	char(2)	S		UF
dddtel	varchar(3)	S		DDD
telefone	varchar(15)	S		telefone/WhatsApp
email	varchar(120)	S		e-mail
tiploj	int	N	FK → tiploj	tipo de loja
codfrq	numeric(6,0)	N	FK → franqueado	franqueado dono da loja
cod_grupo_unidade	int	S	FK → grupo_unidade	grupo de unidades
codtab	int	S	FK → tabela_preco	tabela de preços de abastecimento
modelo	varchar(15)	S		PRÓPRIA / ROYALTIES_FIXO / FRANQUEADA (CHECK)
dia_vencimento	int	S		dia da cobrança
caixas	varchar(60)	S		identificação dos caixas
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 04 — Grupos de Unidades

O que é. Agrupador de lojas por região, praça ou bandeira — usado em filtros de relatório, abrangência de promoção e comparativos.

Regras.

- Um grupo não pode ser excluído com loja vinculada — apenas inativado.
- A loja pertence a no máximo **um** grupo de unidades.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do grupo	Número, somente leitura	*
Nome	Nome do grupo (ex.: "Litoral SP")	Texto, até 40	*
Descrição	Observação	Texto, até 120	
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela `grupo_unidade` (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>id</code>	int IDENTITY(1,1)	N	PK	código do grupo
<code>nome</code>	varchar(40)	N		nome do grupo
<code>descricao</code>	varchar(120)	S		observação
<code>situac</code>	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 05 — Tipo de Loja

O que é. Cadastro dos **perfis de loja** da rede (ex.: Rua/Shopping, Outlet, Hospital). O tipo de loja é o eixo que a Franquia usa para montar a **árvore de produtos** e os **preços de venda** padrão de cada perfil — a loja herda do seu tipo e depois pode ter exceções.

Regras.

- Obrigatório em toda unidade.
- Não pode ser excluído com loja, produto liberado ou preço vinculado — apenas inativado.
- Tipo inativo não aparece nos combos.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do tipo	Número, somente leitura	*
Descrição	Nome do perfil (ex.: "Shopping")	Texto, até 40	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela `tiploj` (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>codigo</code>	int IDENTITY(1,1)	N	PK	código do tipo de loja
<code>descri</code>	varchar(40)	N		descrição do perfil
<code>situac</code>	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Referenciada por: `cadloj.tiploj` , `cadpro_loja.tiploj` , `fictec_loja.tiploj` , `preco_venda_tipo.tiploj` .

Tela 06 — Produtos de Venda (fichas técnicas)

O que é. O que a loja **vende**. Cada produto de venda é uma **ficha técnica**: um item do cardápio com a sua **composição** — os produtos de estoque que o compõem e a quantidade de cada um. Na venda, o estoque é baixado pela composição (via produto de baixa), e o **CMV/CMC** do item sai daí.

Regras.

- Toda ficha pertence a um **grupo de venda**.
- A **composição** referencia produtos de estoque ativos; produto fora de linha não entra em composição nova.
- O **CMV/CMC** é calculado: soma de (quantidade × custo do componente).
- O **preço de venda padrão** é o preço base; o preço praticado vem de **Preços de Venda por Tipo de Loja** (Tela 08) e do ajuste por loja (Retaguarda).
- Ficha inativa não aparece no caixa nem no cardápio.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador da ficha	Número, somente leitura	*
Nome	Nome do item (ex.: "Coxinha de Frango")	Texto, até 60	*
Grupo de venda	Categoria do cardápio	Combo → Grupos de Venda	*
Unidade de venda	Como é vendido	Combo → Unidades (<code>unimed</code>)	*
Preço de venda padrão	Preço base	Moeda	*
Composição	Produtos de estoque + quantidade de cada	Grade (produto, qtd, unidade, custo)	*
CMV/CMC	Custo do item (calculado)	Moeda, somente leitura	
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela `fictec` (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>codfic</code>	numeric(6,0)	N	PK	código da ficha
<code>nomfic</code>	varchar(60)	N		nome do item
<code>codgru</code>	numeric(6,0)	N	FK → <code>grufic</code>	grupo de venda
<code>unived</code>	varchar(10)	N	FK → <code>unimed</code>	unidade de venda
<code>pcoven</code>	decimal(18,2)	N		preço de venda padrão

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Estrutura no banco — tabela **fictec1** (existente — composição).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codfic	numeric(6,0)	N	PK · FK → fictec	ficha
codpro	numeric(6,0)	N	PK · FK → cadpro	produto de estoque componente
quanti	decimal(18,4)	N		quantidade do componente na ficha

Cadeia da venda: fictec → fictec1 → cadpro → cod_prod_bx (baixa de estoque).

Tela 07 — Grupos de Produto de Venda

O que é. As **categorias do cardápio** (Salgados, Bebidas, Doces...). Organizam as fichas na venda e nos relatórios.

Regras.

- A **prioridade** define a ordem de exibição no caixa/cardápio.
- **Mostra no caixa** esconde o grupo da frente de caixa sem inativá-lo.
- Não pode ser excluído com ficha vinculada — apenas inativado.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do grupo	Número, somente leitura	*
Nome	Nome da categoria	Texto, até 40	*
Rótulos	Rótulos auxiliares (etiqueta/impressão)	Texto, até 20 (2 campos)	
Prioridade	Ordem de exibição	Número	
Mostra no caixa	Exibe na frente de caixa	Combo (Sim/Não)	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **grufic** (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codgru	numeric(6,0)	N	PK	código do grupo de venda
nomgru	varchar(40)	N		nome
label1	varchar(20)	S		rótulo auxiliar 1
label2	varchar(20)	S		rótulo auxiliar 2
prioridade	int	S		ordem de exibição
moscax	bit	N		1 = mostra no caixa
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 08 — Preços de Venda por Tipo de Loja

O que é. O **preço de venda ao consumidor** de cada ficha, definido **por tipo de loja** — shopping pode cobrar diferente de rua. É o preço que desce para as lojas do tipo; a loja pode ter ajuste próprio (Retaguarda, conforme permissão do franqueado).

Regras.

- Um preço por (**tipo de loja × ficha**); alterar substitui o vigente.
- Ficha sem preço no tipo usa o **preço padrão** da ficha (Tela 06).
- Alterações descem para as lojas na sincronização.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Tipo de loja	Perfil que recebe o preço	Combo → Tipo de Loja	*
Produto de venda	Ficha	Busca → Produtos de Venda	*
Preço de venda	Preço no tipo	Moeda	*

Estrutura no banco — tabela `preco_venda_tipo` (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>tiploj</code>	int	N	PK · FK → <code>tiploj</code>	tipo de loja
<code>codfic</code>	numeric(6,0)	N	PK · FK → <code>fictec</code>	ficha
<code>pcoven</code>	decimal(18,2)	N		preço de venda no tipo
<code>atualizado_em</code>	datetime	N		última alteração (UTC-3)

Tela 09 — Produtos de Estoque

O que é. Cadastro dos **produtos que abastecem a loja** — o item físico que entra no estoque, é pedido ao fornecedor e é **consumido pelas fichas técnicas** na venda. Cada produto tem a sua **embalagem de compra** e o seu **produto de baixa** (o que efetivamente sai do estoque quando a ficha é vendida).

Regras.

- A **unidade de compra** (`unisai` + `qtdsai`) define a embalagem em que o produto é pedido; quantidade física = `qtdsai × quantidade pedida` .
- Unidades e embalagens são **combos** (`unimed`) — nunca digitação livre.
- Produto **fora de linha** ou **inativo** não entra em pedido nem em ficha.
- O **custo médio** (`cusmed`) é **somente leitura** — recalculado pela entrada de mercadoria.
- O **produto de baixa** liga o produto de estoque ao item que sai do saldo na venda.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do produto	Número, somente leitura	*

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Nome	Nome do produto	Texto, até 60	*
Grupo de estoque	Categoria	Combo → Grupos de Estoque	*
Unidade de compra	Embalagem de pedido	Combo → Unidades (unimed)	*
Qtd. por embalagem	Quantidade contida na embalagem	Número, 4 casas	*
Unidade na loja	Como é medido na loja	Combo → Unidades (unimed)	*
Gramatura	Peso da unidade (quando aplicável)	Número, 4 casas	
Produto de baixa	Item que sai do estoque na venda	Combo → Produtos de Baixa de Estoque	
Custo médio	Custo médio atual (calculado)	Moeda, somente leitura	
Fora de linha	Bloqueia pedido/venda	Combo (Sim/Não)	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **cadpro** (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codpro	numeric(6,0)	N	PK	código do produto
nompro	varchar(60)	N		nome do produto
codgru	numeric(6,0)	N	FK → grupro	grupo de estoque
unisai	varchar(10)	N	FK → unimed	unidade da embalagem de compra
qtdsai	decimal(18,4)	N		quantidade por embalagem
uniloj	varchar(10)	N	FK → unimed	unidade na loja
gramatura	decimal(18,4)	S		peso da unidade
cod_prod_bx	numeric(6,0)	S	FK → prodbx	produto de baixa
cusmed	decimal(18,4)	S		custo médio (calculado)
chk_fora_de_linha	bit	N		1 = fora de linha
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Relacionadas: **produto_fornecedor** (Tela 14), **tabela_preco_item** (Tela 15), **grupo_compra_produto** (Tela 13), **fictec1** (Tela 06).

Tela 10 — Produtos de Baixa de Estoque

O que é. O cadastro dos **itens de baixa de estoque** — o que efetivamente sai do saldo quando uma ficha é vendida. Vários produtos de estoque podem apontar para o mesmo produto de baixa (ex.: apresentações diferentes do mesmo insumo baixam o mesmo saldo).

Regras.

- Referenciado por **cadpro.cod_prod_bx**.
- Não pode ser excluído com produto de estoque vinculado — apenas inativado.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador	Número, somente leitura	*
Nome	Nome do item de baixa	Texto, até 60	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **prodbx** (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codigo	numeric(6,0)	N	PK	código do produto de baixa
nome	varchar(60)	N		nome
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Produto de baixa não tem grupo. Grupos existem apenas para **produtos de estoque** (**grupro**) e **produtos de venda** (**grufic**).

Tela 11 — Grupos de Produtos de Estoque

O que é. As **categorias de estoque** (Congelados, Descartáveis, Bebidas...). Organizam os produtos de estoque no pedido, no inventário e nos relatórios.

Regras.

- Não pode ser excluído com produto vinculado — apenas inativado.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do grupo	Número, somente leitura	*
Nome	Nome da categoria	Texto, até 40	*
Cor / rótulo	Identificação visual	Texto, até 20	
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **grupro** (existente).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codgru	numeric(6,0)	N	PK	código do grupo de estoque
nomgru	varchar(40)	N		nome
cores	varchar(20)	S		cor/rótulo visual
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 12 — Árvore de Produtos por Tipo de Loja

O que é. A definição de **quais produtos de venda (fichas) cada tipo de loja tem**. A parte de **estoque é derivada automaticamente**: liberadas as fichas do tipo, o sistema cruza **ficha → composição → produto de estoque → produto de baixa** e monta sozinho a lista de itens de estoque daquele tipo. Na tela, a aba de estoque é **somente visualização**.

Regras.

- A Franquia **marca apenas as fichas** (venda) liberadas por tipo de loja.
- Os **itens de estoque do tipo são gerados pelo sistema** — cruzamento de **fictec** (fichas liberadas) × **fictec1** (composição) × **cadpro** (produto de estoque) × **cod_prod_bx** (produto de baixa). Não há marcação manual.
- A lista derivada é **recalculada automaticamente** quando a árvore de venda ou uma composição muda.
- Produto não presente na árvore derivada não aparece para a loja no pedido.
- Alterações descem para as lojas do tipo na sincronização.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Tipo de loja	Perfil em edição	Combo → Tipo de Loja	*
Aba Venda	Fichas com marcação liberado/não liberado	Grade com busca e marcação	*
Aba Estoque (visualização)	Itens de estoque derivados da composição das fichas	Grade, somente leitura	

Estrutura no banco — tabela **fictec_loja** (existente — venda por tipo; **é a que se edita**).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codfic	numeric(6,0)	N	PK · FK → fictec	ficha liberada
tiploj	int	N	PK · FK → tiploj	tipo de loja

Estrutura no banco — tabela **cadpro_loja** (existente — estoque por tipo; **gerada pelo sistema**, somente leitura).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
cadpro	numeric(6,0)	N	PK · FK → cadpro	produto derivado da composição
tiploj	int	N	PK · FK → tiploj	tipo de loja

Derivação: **cadpro_loja(tiploj)** = produtos distintos de **fictec1.codpro** para toda ficha em **fictec_loja(tiploj)** — materializada a cada alteração de árvore ou composição.

Tela 13 — Grupos de Compra (fachada)

O que é. O **grupo de compra** é a **fachada** que o franqueado enxerga **no lugar do fornecedor**. Agrupa produtos de estoque sob um nome comercial (ex.: "Salgados A") e guarda, **restrito à franquia**, o **fornecedor real** que atende o grupo. É aqui que ficam o **pedido mínimo** e o **pedido máximo** do grupo.

Regras.

- O franqueado vê o **nome** e os **limites** (mín/máx); **nunca** vê o fornecedor real.

- O **pedido mínimo** é o piso do grupo; o **pedido máximo** é a trava anti-excesso (a loja não fecha o pedido acima dele).
- Um produto pode estar em **mais de um grupo** (comprável de mais de um fornecedor); o que define **onde ele aparece** para a loja é a **Disponibilidade** (Tela 18).
- Na **liberação** (Tela 19), o grupo é **resolvido** para o fornecedor real e o **rebate** é aplicado.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Código	Identificador do grupo	Número, somente leitura	*
Nome (visível ao franqueado)	Nome comercial da fachada	Texto, até 40	*
Categoria de exibição	Agrupador visual	Combo → Grupos de Estoque	
Fornecedor real (mascarado)	Fornecedor do grupo — só a franquia vê	Combo → Fornecedores	*
Pedido mínimo do grupo	Piso do pedido no grupo	Moeda	*
Pedido máximo do grupo	Trava de teto (vazio = sem teto)	Moeda	
Ordem	Ordem de exibição ao franqueado	Número	
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*
Produtos do grupo	Produtos de estoque incluídos	Grade (adicionar/remover)	*

Estrutura no banco — tabela **grupo_compra** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codgrc	int IDENTITY(1,1)	N	PK	código do grupo de compra
nome	varchar(40)	N		nome exibido ao franqueado
codgru	numeric(6,0)	S	FK → grupro	categoria de exibição
codfor	numeric(6,0)	N	FK → cadfor	fornecedor real (mascarado)
pedmin	decimal(18,2)	N		pedido mínimo do grupo
pedmax	decimal(18,2)	S		pedido máximo (trava)
ordem	int	S		ordem de exibição
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Estrutura no banco — tabela **grupo_compra_produto** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codgrc	int	N	PK · FK → grupo_compra	grupo de compra
codpro	numeric(6,0)	N	PK · FK → cadpro	produto de estoque
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 14 — Produto × Fornecedor

O que é. A amarração de **cada produto de estoque aos fornecedores que podem fornecê-lo**, com a informação de **como cada fornecedor vende** o produto: pacote ou caixa, quantas unidades por pacote, quantos pacotes por caixa. Esse multiplicador é o que converte o pedido (em embalagens) em quantidade física.

Regras.

- Um produto pode ter **vários fornecedores**; um deles é o **principal** (padrão sugerido).
- **Tipo de embalagem** = combo **PACOTE** / **CAIXA** ; se caixa, informa também **pacotes por caixa** .
- O fornecedor pode ter **pedido mínimo próprio** para o produto (senão vale o mínimo geral do fornecedor).
- Não há preço aqui: o preço de abastecimento vem da **Tabela de Preços** (Tela 15).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Produto	Produto de estoque em edição	Busca → Produtos de Estoque	*
Fornecedor	Fornecedor vinculado	Combo → Fornecedores	*
Código no fornecedor	Código do produto no catálogo do fornecedor	Texto, até 30	
Tipo de embalagem	Pacote ou caixa	Combo (Pacote/Caixa)	*
Qtd. por pacote	Unidades por pacote	Número, 4 casas	*
Pacotes por caixa	Se caixa: pacotes contidos	Número, 4 casas	
Fornecedor principal	Padrão sugerido	Combo (Sim/Não)	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela `produto_fornecedor` (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>codpro</code>	numeric(6,0)	N	PK · FK → <code>cadpro</code>	produto
<code>codfor</code>	numeric(6,0)	N	PK · FK → <code>cadfor</code>	fornecedor
<code>codpro_fornecedor</code>	varchar(30)	S		código no fornecedor
<code>tipo_embalagem</code>	varchar(10)	N		PACOTE / CAIXA (CHECK)
<code>qtd_por_pacote</code>	decimal(18,4)	N		unidades por pacote
<code>pacotes_por_caixa</code>	decimal(18,4)	S		pacotes por caixa (se caixa)
<code>pedido_min_fornecedor</code>	decimal(18,2)	S		mínimo específico do produto no fornecedor
<code>principal</code>	bit	N		1 = fornecedor padrão
<code>situac</code>	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 15 — Tabela de Preços (abastecimento)

O que é. O **preço do abastecimento** — o valor que a loja paga por embalagem de cada produto. É **um preço só**: o que a loja pede é o mesmo que a Franquia usa (não há markup; o ganho da Franquia é o rebate). A Franquia mantém uma

ou mais tabelas (ex.: por região) e **aponta a tabela de cada loja** no cadastro de Unidades.

Regras.

- Preço por (**tabela × produto**), por **embalagem de pedido**.
- Cada loja aponta **uma** tabela (`cadloj.codtab`); sem apontamento, vale a tabela padrão vigente.
- O preço vigente no momento do pedido é **congelado no item** (snapshot) — alterações futuras não mudam pedidos já feitos.
- Vigência controlada por tabela (início/fim).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Tabela	Nome da tabela (ex.: "Padrão 2026")	Texto, até 40	*
Vigência	Início e fim	Data (DD/MM/AAAA)	* início
Situação	Ativa ou inativa	Combo	*
Itens	Produto × preço por embalagem	Grade (produto, embalagem, preço)	*

Estrutura no banco — tabela `tabela_preco` (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>codtab</code>	int IDENTITY(1,1)	N	PK	código da tabela
<code>nome</code>	varchar(40)	N		nome da tabela
<code>datini</code>	date	N		vigência — início
<code>datfim</code>	date	S		vigência — fim (vazio = vigente)
<code>situac</code>	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Estrutura no banco — tabela `tabela_preco_item` (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>codtab</code>	int	N	PK · FK → <code>tabela_preco</code>	tabela
<code>codpro</code>	numeric(6,0)	N	PK · FK → <code>cadpro</code>	produto
<code>preco</code>	decimal(18,2)	N		preço por embalagem de pedido

Tela 16 — Rebate por Fornecedor

O que é. O percentual que cada fornecedor concede à Franquia sobre o que ela compra dele. É o **ganho da Franquia** no abastecimento — não altera o preço que a loja paga.

Regras.

- Um percentual vigente por fornecedor (com histórico por vigência).
- Na **liberação** do pedido, o % vigente é **congelado** no pedido do fornecedor (estimativa do rebate).
- A **apuração real** do rebate é feita sobre as **notas de entrada** capturadas por XML nas lojas (Tela 21): $\text{rebate} = \text{compras efetivas do fornecedor homologado} \times \%$.
- Visível **apenas** para a Franquia.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Fornecedor	Fornecedor do acordo	Combo → Fornecedores	*
% de rebate	Percentual concedido	Percentual, 4 casas	*
Vigência	Início e fim	Data	* início
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **rebate_fornecedor** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id	int IDENTITY(1,1)	N	PK	registro do acordo
codfor	numeric(6,0)	N	FK → cadfor	fornecedor
perc_rebate	decimal(18,4)	N		% de rebate
datini	date	N		vigência — início
datfim	date	S		vigência — fim
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Tela 17 — Promoções (condições de compra)

O que é. **Incentivos de compra** cadastrados pela Franquia e **exibidos ao franqueado na hora do pedido** — para fomentar volume. Ex.: "Compre 10 pacotes de pão de queijo e ganhe 1".

Regras.

- Três tipos: **Leve X ganhe Y** · **Desconto por quantidade** · **Preço especial**.
- Escopo por **produto** ou por **grupo de compra**.
- **Abrangência**: todas as lojas, por tipo de loja, ou lojas específicas.
- Vigência obrigatória (início e fim); fora dela a promoção não aparece.
- Ao atingir o gatilho no pedido, o benefício é aplicado e **registrado no item** (promoção + bônus).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Nome	Descrição comercial (ex.: "Compre 10, ganhe 1")	Texto, até 60	*
Tipo	Leve/ganhe · desconto por qtd · preço especial	Combo	*
Escopo	Produto ou grupo de compra	Combo	*
Alvo	O produto ou o grupo	Busca	*
Gatilho (compre N)	Quantidade que dispara o benefício	Número, 4 casas	*
Bônus (ganhe N)	Quantidade grátis (tipo leve/ganhe)	Número, 4 casas	cond.
% de desconto	Desconto (tipo desconto por qtd)	Percentual	cond.
Preço especial	Preço promocional (tipo preço especial)	Moeda	cond.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Vigência	Início e fim	Data	*
Abrangência	Todas / por tipo de loja / lojas específicas	Combo + seleção	*
Situação	Ativa ou inativa	Combo	*

Estrutura no banco — tabela **promocao** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codpromo	int IDENTITY(1,1)	N	PK	código da promoção
nome	varchar(60)	N		descrição comercial
tipo	varchar(15)	N		LEVE_GANHE / DESC_QTD / PRECO_ESP (CHECK)
escopo	varchar(10)	N		PRODUTO / GRUPO (CHECK)
codpro	numeric(6,0)	S	FK → cadpro	alvo (escopo produto)
codgrc	int	S	FK → grupo_compra	alvo (escopo grupo)
qtd_gatilho	decimal(18,4)	N		compre N
qtd_bonus	decimal(18,4)	S		ganhe N (leve/ganhe)
perc_desconto	decimal(18,4)	S		% (desconto por qtd)
preco_especial	decimal(18,2)	S		preço promocional
datini	date	N		vigência — início
datfim	date	N		vigência — fim
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Estrutura no banco — tabela **promocao_loja** (nova — abrangência; sem linhas = todas as lojas).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codpromo	int	N	PK · FK → promocao	promoção
tiploj	int	S	FK → tiploj	tipo de loja abrangido
codloj	numeric(6,0)	S	FK → cadloj	loja específica abrangida

Tela 18 — Disponibilidade de Produtos para Pedido

O que é. A tela onde a Franquia **determina quais produtos estão disponíveis para as lojas pedirem e por qual fornecedor** cada um será atendido — a escolha comercial do momento (o fornecedor mais conveniente para a Franquia). É essa decisão que define **em qual grupo de compra** o produto aparece para o franqueado: ele chega à loja **maskado pelo grupo** do fornecedor escolhido.

Regras.

- Por produto: **disponível / indisponível** para pedido, e o **fornecedor de abastecimento atual** (entre os fornecedores do produto — Tela 14).
- O produto aparece para a loja **no grupo de compra do fornecedor escolhido** (a máscara).

- Produto indisponível some do pedido das lojas (sem mexer no cadastro do produto).
- A troca de fornecedor é **comercial e silenciosa**: o franqueado não percebe — muda apenas o grupo em que o produto aparece.
- Alterações valem para os **próximos pedidos**; pedidos já enviados não mudam.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Filtros	Grupo de estoque, fornecedor, situação	Combos	
Produto	Nome + embalagem	Grade, somente leitura	
Disponível	Liberado para pedido das lojas	Combo (Sim/Não)	*
Fornecedor atual	Fornecedor conveniente (entre os do produto)	Combo → fornecedores do produto	*
Grupo resultante	Grupo de compra em que aparecerá (derivado do fornecedor)	Somente leitura	

Estrutura no banco — tabela **produto_disponibilidade** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codpro	numeric(6,0)	N	PK · FK → codpro	produto
codfor	numeric(6,0)	N	FK → codfor	fornecedor de abastecimento atual
disponivel	bit	N		1 = disponível para pedido
atualizado_em	datetime	N		última alteração (UTC-3)
codusu	numeric(6,0)	S		usuário que alterou

Regra de exibição para a loja: produto disponível → aparece no grupo de compra cujo **codfor** = fornecedor atual (e que contenha o produto em **grupo_compra_produto**).

Tela 19 — Recebimento e Liberação de Pedidos

O que é. A mesa de trabalho da Franquia. Os pedidos das lojas chegam aqui e podem ser vistos de **duas formas**: o **pedido original, exatamente como a loja fez (mascarado por grupo)** e a visão **já separada por fornecedor**. A Franquia confere, ajusta ou corta, e **libera** — a liberação **gera um pedido por fornecedor** e **devolve a confirmação** para a Retaguarda da Loja e para a loja.

Regras.

- **Numeração:** a loja tem o **seu** número de pedido (mantido como **dado informativo**). Ao chegar na Franquia, o pedido recebe **novo número no universo da franquia**; na liberação, esse número **deriva os pedidos por fornecedor** como **número + sequência** (ex.: 7.501-1, 7.501-2).
- **Duas visões:** (a) original mascarado — itens por **grupo**, como o franqueado montou; (b) por fornecedor — os mesmos itens resolvidos pela máscara (grupo → fornecedor da Disponibilidade).
- Ajustes e cortes são registrados por item (com motivo); o **pedido mínimo do fornecedor** é validado na liberação.
- Na liberação: congela o **% de rebate** vigente de cada fornecedor; grava os pedidos derivados; **devolve a confirmação** à Retaguarda da Loja → loja (o que foi liberado e o que foi cortado).

- Após a liberação, a loja acompanha na sua área de **Recebimento de Pedidos**: lista do liberado a receber; na chegada, **confere item a item** e **sinaliza falta** (Parte 3). **A conferência (recebido/falta) fica na Loja e na Retaguarda da Loja — não sobe para a Franquia.**
- Estados do pedido da franquia: **RECEBIDO → EM VERIFICACAO → LIBERADO → EM ENTREGA → ENTREGUE** (alternativos: **RECUSADO** , **CANCELADO**); pedido-fornecedor: **GERADO → ENVIADO → ENTREGUE** .

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Fila (à esquerda)	Pedidos recebidos, por loja, com nº da loja e nº da franquia	Lista	
Visão	Alterna: original (por grupo) ↔ por fornecedor	Seletor	
Itens	Produto · grupo/fornecedor · qtd · preço · promoção/bônus	Grade	
Ajustar / cortar	Altera quantidade ou corta o item (com motivo)	Ação por item	
Liberar	Gera os pedidos por fornecedor e devolve a confirmação à loja	Botão	
Totais	Valor por fornecedor · valor total · rebate estimado	Somente leitura	

Estrutura no banco — tabela **pedido_abast** (nova — pedido no universo da franquia).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
numped	numeric(9,0)	N	PK	número do pedido — universo da FRANQUIA
numped_loja	numeric(9,0)	N		número do pedido na LOJA (informativo)
codloj	numeric(6,0)	N	FK → cadloj	loja
codfrq	numeric(6,0)	S	FK → franqueado	franqueado (referência)
data	datetime	N		data/hora do pedido (UTC-3)
situac	varchar(25)	N		estado do ciclo (CHECK)
datetime_situac	datetime	N		última mudança de estado
origem	varchar(12)	N		RETAGUARDA / APP_GESTOR (CHECK)
valtot	decimal(18,2)	N		total = Σ (quantidade × preço)
codusu	numeric(6,0)	S		usuário que liberou
sincronizado	varchar(1)	N		N / S
observ	varchar(160)	S		observação

Estrutura no banco — tabela **pedido_abast_item** (nova — itens do pedido original, mascarado).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
numped	numeric(9,0)	N	PK · FK → pedido_abast	pedido (franquia)
codpro	numeric(6,0)	N	PK · FK → cadpro	produto
codgrc	int	N	FK → grupo_compra	grupo pelo qual foi pedido (fachada)
quanti	decimal(18,4)	N		quantidade pedida (em embalagens)
qtd_por_pacote	decimal(18,4)	N		multiplicador congelado

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
preco	decimal(18,2)	N		preço congelado (tabela da loja)
codpromo	int	S	FK → promocao	promoção aplicada
qtd_bonus	decimal(18,4)	S		bônus concedido
seq	int	S	FK → pedido_abast_fornecedor	pedido-fornecedor a que o item foi (após liberação)
situac_item	varchar(15)	N		PEDIDO / AJUSTADO / CORTADO

A conferência do recebimento (qtd_recebida / qtd_falta) fica na Loja e na Retaguarda da Loja (Parte 2, Tela 08) — não sincroniza para cá.

Estrutura no banco — tabela pedido_abast_fornecedor (nova — pedidos derivados, um por fornecedor).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
numped	numeric(9,0)	N	PK · FK → pedido_abast	pedido da franquía (origem)
seq	int	N	PK	sequência do fornecedor (nº franquía + seq)
codfor	numeric(6,0)	N	FK → cadfor	fornecedor
valtot	decimal(18,2)	N		total do pedido ao fornecedor
perc_rebate	decimal(18,4)	S		% de rebate congelado na liberação
situac	varchar(15)	N		GERADO / ENVIADO / ENTREGUE
data_liberacao	datetime	S		quando foi liberado (UTC-3)
sincronizado	varchar(1)	N		N / S

Fluxo: loja envia (nº da loja) → franquía grava pedido_abast (novo nº) → verificação nas duas visões → Liberar → pedido_abast_fornecedor (nº + seq por fornecedor) + confirmação devolvida à Retaguarda da Loja/loja → entrega direta → conferência na loja (previsto × recebido, com sinalização de falta — fica na Loja e na Retaguarda).

Tela 20 — Relatório / Consulta de Pedidos

O que é. Consulta consolidada dos pedidos — por loja, período, situação, grupo e fornecedor — nas duas numerações (loja e franquía) e nos pedidos derivados por fornecedor, com totais de valor e **rebate apurado**.

Regras.

- Filtros combináveis; resultado com totalização.
- Pesquisa por **nº da loja** ou **nº da franquía** (e derivados nº-seq).
- O rebate apurado soma o congelado nos pedidos liberados (não recalcula por percentuais atuais).
- Exportação (PDF/planilha).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Período	Data inicial e final	Data (DD/MM/AAAA)	*

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Loja / Tipo de loja / Grupo de unidades	Filtros de unidade	Combos	
Fornecedor / Grupo de compra	Filtros de compra	Combos	
Situação	Estado do pedido	Combo	
Nº do pedido	Busca por nº da loja ou da franquia	Número	
Resultado	Pedidos com loja, nºs, data, situação, valor, itens, rebate	Grade + totais	

Estrutura no banco. Consulta sobre `pedido_abast`, `pedido_abast_item` e `pedido_abast_fornecedor`. Não cria tabela.

Tela 21 — Compras das Lojas & Conformidade de Rebate (IA)

O que é. O acompanhamento, na Franquia, do **que cada franqueado está comprando e de quem**. Com o **certificado digital** configurado na loja/Retaguarda da Loja, o sistema **baixa os XMLs das notas fiscais de entrada** e lança as compras na loja; um **resumo dessas notas sobre para a Franquia** — não o XML inteiro, só o necessário: loja, fornecedor, nota, valor. Sobre essa base a Franquia verifica a **conformidade** (se o franqueado compra dos **fornecedores homologados**, os que dão rebate), **apura o rebate real** e recebe da **IA** o aviso de quem está — ou não — comprando conforme o acordado.

Regras.

- A captura do XML e o lançamento da nota acontecem na **loja/Retaguarda da Loja** (Parte 2); para a Franquia **sobre apenas o resumo** (cabeçalho da nota) — sem itens, sem valores sensíveis além do total.
- O fornecedor da nota é casado com o cadastro central **por CNPJ**; casando com fornecedor que tem **rebate vigente**, a nota é marcada **homologada**.
- **Rebate apurado (real)** = Σ (valor das notas de fornecedores homologados $\times$ % de rebate vigente na emissão). O congelado no pedido (Tela 19) é estimativa; a apuração oficial é pela nota.
- **Conformidade:** por loja e período, o painel mostra % das compras em homologados $\times$ fora; a **IA analisa e escreve o parecer** — quem está cumprindo o contrato, quem está desviando, tendência.
- Nota de fornecedor não homologado **não gera rebate** e conta como desvio de conformidade.

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Período	Data inicial e final	Data (DD/MM/AAAA)	*
Loja / Grupo de unidades / Franqueado	Filtros de unidade	Combos	
Fornecedor / Homologado	Filtros de fornecedor	Combos	
Notas de entrada	Loja · fornecedor (CNPJ/nome) · nota · data · valor · homologado	Grade, somente leitura	
Painel de conformidade	% compras em homologados $\times$ fora, por loja	Gráfico/indicadores	
Rebate apurado	Por fornecedor e total do período	Somente leitura	
Parecer da IA	Análise: quem compra conforme o acordado, desvios e tendência	Texto gerado	

Estrutura no banco — tabela `nf_entrada_resumo` (nova — resumo sincronizado da loja; o XML completo fica na loja).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
<code>id</code>	bigint IDENTITY(1,1)	N	PK	registro do resumo
<code>codloj</code>	numeric(6,0)	N	FK → <code>cadloj</code>	loja que recebeu a nota
<code>cnpj_fornecedor</code>	varchar(20)	N		CNPJ do emitente
<code>nome_fornecedor</code>	varchar(60)	S		razão social do emitente
<code>codfor</code>	numeric(6,0)	S	FK → <code>cadfor</code>	fornecedor central (casado por CNPJ)
<code>numero_nf</code>	numeric(9,0)	N		número da nota
<code>serie</code>	varchar(5)	S		série
<code>chave_acesso</code>	varchar(44)	S		chave da NF-e (identificação única)
<code>data_emissao</code>	date	N		emissão
<code>valor_total</code>	decimal(18,2)	N		valor total da nota
<code>homologado</code>	bit	N		1 = fornecedor homologado (com rebate vigente)
<code>perc_rebate</code>	decimal(18,4)	S		% vigente na emissão (congelado)
<code>sincronizado_em</code>	datetime	N		quando subiu da loja (UTC-3)

Índice único: `chave_acesso` (não duplica nota). *Origem:* lançamento da entrada por XML na Retaguarda da Loja (Parte 2).

Tela 22 — Usuários e Acessos (identificação do franqueado)

O que é. Onde a Franquia administra **quem entra no sistema**: os usuários da **equipe da franquia** e os **logins dos franqueados**. É o login que **identifica quem é o franqueado**: o usuário vinculado a um franqueado (Tela 02) enxerga apenas **as lojas dele** — na Retaguarda da Loja, no pedido, nos preços e no dashboard.

Regras.

- Usuário **da franquia**: sem vínculo de franqueado; acessa o Módulo Franquia conforme o **papel**.
- Usuário **de franqueado**: vinculado a um franqueado; acessa a **Retaguarda da Loja** com escopo automático = as lojas do franqueado (pode ser restringido a lojas específicas).
- O **papel** (combo) define o que o usuário pode fazer; o papel Administrador vê tudo.
- Senha guardada com **hash** (nunca em texto); troca obrigatória no primeiro acesso; **bloqueio após 5 tentativas** (15 minutos).
- Login **único** no sistema; usuário inativado não entra (histórico preservado).
- **Todo acesso fica em log** (quem, quando, evento, origem).

Campos da tela.

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
Login	Identificador de entrada (único)	Texto, até 30	*
Nome	Nome do usuário	Texto, até 60	*

CAMPO	DESCRIÇÃO	TIPO / FORMATO	OBRIG.
E-mail	Contato / recuperação	E-mail	
Vínculo	Franquia ou Franqueado	Combo (Franquia/Franqueado)	*
Franqueado	Se vínculo = franqueado	Combo → Franqueados	cond.
Papel	Perfil de permissões	Combo → Papéis	*
Lojas do usuário	Restrição de lojas (franqueado; vazio = todas as dele)	Grade (marcação)	
Trocar senha no próximo acesso	Força troca	Combo (Sim/Não)	*
Situação	Ativo ou inativo	Combo	*
Ações	Redefinir senha · desbloquear	Botões	

Estrutura no banco — tabela **usuario** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codusu	numeric(6,0)	N	PK	código do usuário
nome	varchar(60)	N		nome
login	varchar(30)	N		login (único)
senha_hash	varchar(200)	N		senha com hash (nunca em texto)
email	varchar(120)	S		e-mail
codfrq	numeric(6,0)	S	FK → franqueado	vínculo (nulo = usuário da franquia)
id_papel	int	N	FK → papel	papel de permissões
trocar_senha	bit	N		1 = força troca no próximo acesso
tentativas	int	N		tentativas falhas (default 0)
bloqueado_ate	datetime	S		fim do bloqueio (UTC-3)
ultimo_acesso	datetime	S		último login (UTC-3)
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO
criado_em	datetime	N		criação (UTC-3)

Estrutura no banco — tabela **papel** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id	int IDENTITY(1,1)	N	PK	papel
nome	varchar(40)	N		nome (único)
is_admin	bit	N		1 = administrador (vê tudo)
situac	varchar(10)	N		ATIVO / INATIVO

Estrutura no banco — tabela **papel_permissao** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id_papel	int	N	PK · FK → papel	papel

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
recurso	varchar(60)	N	PK	tela/recurso liberado

Estrutura no banco — tabela **usuario_loja** (nova — escopo de lojas).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
codusu	numeric(6,0)	N	PK · FK → usuario	usuário
codloj	numeric(6,0)	N	PK · FK → cadloj	loja liberada

Regra do escopo: usuário de franqueado **sem** linhas aqui = **todas** as lojas do franqueado; **com** linhas = apenas as listadas.

Estrutura no banco — tabela **log_acesso** (nova).

COLUNA	TIPO SQL	NULO	CHAVE	DESCRIÇÃO
id	bigint IDENTITY(1,1)	N	PK	evento
codusu	numeric(6,0)	N	FK → usuario	usuário
data_hora	datetime	N		quando (UTC-3)
evento	varchar(15)	N		LOGIN / LOGOUT / FALHA / BLOQUEIO (CHECK)
origem	varchar(60)	S		módulo / dispositivo / IP

Rastreo das features de pedido

FEATURE DEFINIDA	ONDE ESTÁ
Grupos-máscara (franqueado nunca vê o fornecedor)	Telas 13, 18 e 19
Disponibilidade por fornecedor conveniente (decisão comercial)	Tela 18
Pedido mínimo e máximo por grupo	Tela 13 (cadastro) · validação no pedido da loja
Pedido mínimo por fornecedor	Tela 14 (por produto) · Tela 19 (validação na liberação)
Produto com mais de um fornecedor	Tela 14
Como o fornecedor vende (pacote/caixa + multiplicador)	Tela 14
Um preço só, definido em tabela	Tela 15
Rebate % por fornecedor (ganho da franquia)	Tela 16 · congelado na Tela 19
Promoções exibidas no pedido (leve/ganhe etc.)	Tela 17 (cadastro) · aplicadas no pedido da loja
Sugestão de Compra (média × margem ÷ embalagem)	operada na loja (Parte 3)
Duas visões do pedido (original mascarado · por fornecedor)	Tela 19
Numeração: nº da loja (informativo) → nº da franquia → nº + seq por fornecedor	Tela 19
Confirmação devolvida à Retaguarda da Loja e à loja	Tela 19
Recebimento na loja: lista do liberado, conferência item a item, sinalização de falta	Parte 3 (Loja)

FEATURE DEFINIDA	ONDE ESTÁ
Conferência (recebido/falta) fica na Loja e na Retaguarda — não sobe à Franquia	Parte 2 Tela 08 · Parte 3
XML das notas de entrada → resumo sobe à Franquia (o que o franqueado compra e de quem)	Tela 21 · captura na Parte 2
Conformidade com fornecedores homologados + rebate real + parecer da IA	Tela 21
Identificação do franqueado (login, papéis, escopo de lojas, log de acesso)	Tela 22 · login na Parte 2 (Tela 00)
Árvore por tipo de loja (venda marcada; estoque derivado da composição)	Tela 12
Pedido feito ou conferido pela loja (parâmetro)	parâmetro na Parte 2
Parâmetros antigos por fornecedor × dia	Removidos — substituídos pelas Telas 13–18

Pendências (a confirmar — não presumidas)

1. **Preço de venda por loja:** ajuste livre pelo franqueado ou dentro de **faixa** definida pela Franquia?
2. **Fornecedores:** a tela de cadastro de fornecedores fica na Franquia (não estava na lista dos módulos) — presumo que sim, como apoio das Telas 13/14/16/18. Confirmar.

Previews de tela

B

Retaguarda da Franquia

franquia@baffs · Sair

DADOS E UNIDADES

Dados da Franquia

Unidades

Grupos de Unidades

Tipo de Loja

CATÁLOGO DE VENDA

Produtos de Venda

Grupos de Venda

Preços por Tipo de Loja

CATÁLOGO DE ESTOQUE

Produtos de Estoque

Árvore por Tipo de Loja

PEDIDOS

Disponibilidade

Recebimento e Liberação

Consulta

Produtos de Venda > Editar ficha

A ficha técnica é o que a loja vende — composta de produtos de estoque.

Código

90101

Descrição

Coxinha de Frango

Grupo de venda

Salgados

Unidade de venda

UN

Preço de venda padrão

R\$ 8,00

Mostra no caixa

Sim

Situação

Ativo

Composição (produtos de estoque)

PRODUTO DE ESTOQUE	QUANTIDADE	UNIDADE	CUSTO
Massa de coxinha	0,080	KG	R\$ 1,20
Frango desfiado temperado	0,050	KG	R\$ 0,95
Farinha de rosca	0,010	KG	R\$ 0,10

Salvar

+ Adicionar item

CMV/CMC: R\$ 2,25 · Margem 71,9%

Tela 06 — Produtos de Venda (ficha técnica + composição + CMV/CMC)

Baff's · Orange Custom Systems

página 26 de 27

B

Retaguarda da Franquia

franquia@baffs · Sair

DADOS E UNIDADES

Dados da Franquia

Unidades

Grupos de Unidades

Tipo de Loja

CATÁLOGO DE VENDA

Produtos de Venda

Grupos de Venda

Preços por Tipo de Loja

CATÁLOGO DE ESTOQUE

Produtos de Estoque

Árvore por Tipo de Loja

PEDIDOS — CADASTROS

Grupos de Compra

Disponibilidade

PEDIDOS — OPERAÇÃO

Recebimento e Liberação

Consulta

Recebimento e Liberação de Pedidos

Veja o pedido original (por grupo, como a loja fez) ou separado por fornecedor — e libere.

Visão:

Original (por grupo)

Por fornecedor

Baff's Shopping

Loja nº 4021 → Franquia nº 7501

Em verificação

R\$ 1.523,40

Baff's Centro

Loja nº 118 → Franquia nº 7502

Recebido

R\$ 980,00

Baff's Norte

Loja nº 2033 → Franquia nº 7499

Liberado (7499-1, 7499-2)

R\$ 2.140,00

PRODUTO	GRUPO	QTD	PREÇO	FORNECEDOR (LIBERAÇÃO)
Coxinha de Frango	Salgados A	3 cx	R\$ 540,00	Distrib. Sul (rebate 4%)
Bolinha de Queijo	Salgados A	3 cx	R\$ 495,00	Distrib. Sul (rebate 4%)
Pão de Queijo	Salgados B	10 pct	R\$ 249,00	Forno Real (rebate 6%)
Mini Pão de Queijo	Salgados B	6 pct	R\$ 239,40	Forno Real (rebate 6%)

O franqueado vê só o grupo (Salgados A/B). O fornecedor e o rebate só aparecem aqui. Ao liberar, a confirmação volta para a Retaguarda da Loja e para a loja.

Liberar → gera 7501-1 e 7501-2

Ajustar / cortar item

Total R\$ 1.523,40 · Rebate estimado R\$ 79,86

Tela 19 — Recebimento e Liberação (nº da loja → nº da franquia · visão por fornecedor · liberação gera nº-seq)

B

Retaguarda da Franquia

franquia@baffs · Sair

CATÁLOGO DE ESTOQUE

Produtos de Estoque

Árvore por Tipo de Loja

PEDIDOS — CADASTROS

Grupos de Compra

Produto x Fornecedor

Tabela de Preços

Rebate por Fornecedor

Promoções

Disponibilidade

PEDIDOS — OPERAÇÃO

Recebimento e Liberação

Consulta

Grupos de Compra > Editar grupo

O grupo é a fachada que o franqueado vê no lugar do fornecedor.

Código

1

Nome (o franqueado vê este)

Salgados A

Categoria de exibição

Salgados

Fornecedor real (só a franquia vê)

Distribuidora Sul

Pedido mínimo do grupo

R\$ 300,00

Pedido máximo do grupo (trava)

R\$ 1.500,00

Situação

Ativo

O franqueado vê "Salgados A" e o mín/máx; nunca vê "Distribuidora Sul".

Produtos do grupo (produtos de estoque)

PRODUTO DE ESTOQUE	EMBALAGEM	PREÇO (TABELA)
Coxinha de Frango	Caixa c/ 100	R\$ 180,00
Bolinha de Queijo	Caixa c/ 100	R\$ 165,00

Salvar

+ Adicionar produto

Tela 13 — Grupos de Compra (fachada: fornecedor mascarado + pedido mín/máx)

Baff's · Orange Custom Systems

página 27 de 27